



Soluzioni

Fare impresa, oggi, per l'imprenditore è sempre più un'impresa e spesso l'imprenditore si trova spaesato in mezzo a molti – anche troppi – strumenti a disposizione.

30 anni fa non c'erano dati, oggi invece ci sono dati, anzi ce ne sono anche troppi e spesso manca una chiave di lettura per capire come va l'azienda?

utile

Ma oggi è sufficiente guardare l'ultima riga di bilancio (il valore dell'**utile**) per capire come vanno le cose in azienda?

Perché l'imprenditore lavora?
Qual è l'obiettivo dell'imprenditore?
Perché esiste l'impresa?
Qual è l'obiettivo dell'azienda?

Rispondere a queste domande significa creare le basi per un corretto e adeguato Controllo di Gestione.

Per questo oggi, il **Controllo di Gestione** non è un software da acquistare su internet per 99 euro, non è un foglio excel da 299 euro, ma neanche un complesso software di business intelligence da 30.000-40.000 euro. Controllo di Gestione significa creare un sistema di raccolta dati e analisi per rispondere alle domande che si pone chi sta alla guida dell'azienda. Il Controllo di Gestione non è un prodotto o servizio da vendere in una scatola preconfezionata, ma è una **soluzione** alle domande che l'imprenditore oggi si pone.

Alcune di queste domande spesso sono:

- perché faccio utile però non vedo liquidità nei miei conti ? [analisi economico-patrimoniale, cash flow e impegni di medio termine]
- se ad agosto ci sono 9 giorni lavorativi, qual è il fatturato per considerarlo un mese con utile ? [break even giornaliero]
- mi dicono che un'ora di straordinario in produzione costa di più delle altre, è proprio vero ? o in realtà costa di meno ? [centri di costo, budget previsionale]
- voglio eliminare un cliente problematico. Cosa succede se il mio fatturato scende del 10% ?